

JOIN OUR TEAM!

Für die verope AG (Zug/CH) suchen wir ab SOFORT

MITARBEITER/IN VERTRIEBSINNENDIENST

Wer wir sind:

verope verbindet die Anforderungen der Kunden an höchste Qualität und wettbewerbsfähige Preise in Produktion, Vertrieb und Service von Spezialdrahtseilen mit einer globalen Reichweite. Die verope AG ist ein Joint-Venture zwischen KISWIRE Ltd. (Südkorea) und Pierre Verreet, Gründer und CEO der verope AG mit Hauptsitz in Zug. Von Ihrem Hauptsitz aus führt die verope AG eine Gruppe internationaler Tochtergesellschaften in Deutschland, China, Singapur, USA, Brasilien und UAE. Die verope Gruppe ist weltweit als einer der führenden Anbieter von Spezialdrahtseilen für die Maritime-, Bau-, Schwer- und Miningindustrie etabliert.

verope – rely on

Getreu dem Motto „rely on“ steht verope für qualitativ hochwertige Produkte, auf die sich unsere Kunden weltweit verlassen können. Die verope AG ist ein verlässlicher Partner für Kunden, Mitarbeiter sowie Gesellschaft und Umwelt.

Powerful Partner

Starke Partner – das sind auch unsere Mitarbeiter: Selbstständig, verantwortungsvoll und innovativ!

Excellent Quality

Exzellente Qualität – auf diesem Niveau wirken auch unsere Mitarbeiter. Wir fördern ihre berufliche und persönliche Weiterentwicklung. Wir legen höchsten Wert auf eigenverantwortliches Handeln und Kreativität, dadurch motivieren wir unsere Mitarbeiter, sich für das Unternehmen einzusetzen und ihre Ideen einzubringen.

High Performance

... das erwarten wir nicht nur von unseren Seilen, sondern auch von unseren Mitarbeitern.

Deine Aufgaben

- Kompetente Beratung und Betreuung unserer weltweit agierenden Kunden
- Verantwortlich für die gesamte Auftragsabwicklung vom Bestelleingang bis zur Auslieferung und Fakturierung
- Organisation von internationalen Transporten und Aufbereitung der benötigten Zoll und Exportdokumente
- Kontinuierliche Überwachung der Liefertermine
- Kundenstammdatenpflege und Reklamationsbearbeitung
- Enge Zusammenarbeit mit den Key Account Managern
- Diverse administrative Tätigkeiten für das Daily Business

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung oder höhere Fachausbildung Wirtschaft
- Begeisterung für technisch, erklärungsbedürftige Produkte
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertriebsinnendienst mit internationaler Ausrichtung
- Kenntnisse im Bereich Import & Exportabwicklung
- Gute Kenntnisse in MS Office, in pro Alpha oder vergleichbaren ERP Systemen
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse, mindestens B1

Was Dich erwartet

Dich erwartet ein junges innovatives Team, abwechslungsreiche Aufgaben und interkultureller Austausch. Bei der verope AG ergeben sich für Dich von Anfang an Perspektiven und interessante Herausforderungen. Wir sind ein solides, stetig wachsendes Unternehmen mit sehr guten Zukunftsperspektiven. Wir bieten unseren Mitarbeitern gezielte interne und externe Weiterbildungsmassnahmen. Mit flexiblen Arbeitszeiten leben wir grösstenteils die DU-Kultur und haben auch abseits von den täglichen Herausforderungen Spass im Team. Unser Headquarter liegt im Herzen der attraktiven Stadt Zug, mit sehr guter Anbindung an das öffentliche Verkehrsnetz. Wenn Du Dich selbst als aufgeschlossene und offene Person beschreibst, Du in Deiner zukünftigen Position mit allen Abteilungen Berührungspunkte haben möchtest, Du offen bist für Interkulturalität und diese respektierst, dann wäre es großartig, wenn Du uns von Dir erzählst.

Deine Unterlagen inklusive Deiner Gehaltsvorstellungen sendest du bitte an:

Frau Özlem Küçük, E-Mail: jobs.internal.sales@verope.com

verope AG, St. Antons Gasse 4a, CH-6300 Zug, Tel. +41 (0) 41 728 08 91