

JOIN OUR TEAM!

Für die verope AG (Zug/CH) suchen wir per
1. August 2024

KEY ACCOUNT MANAGER (W/M/D) INTERNAL SALES 80% – 100%

Wer wir sind:

Die verope AG ist eine international tätige Firma, welche sich weltweit als eine der führenden Anbieter von Spezialdrahtseilen für die Maritime-, Bau-, Schwer- und Miningindustrie etabliert.

Vom Hauptsitz in Zug/CH aus führt die verope AG eine Gruppe internationaler Tochtergesellschaften in Deutschland, USA, Brasilien, Singapur, China, und UAE.

verope – rely on

Getreu dem Motto „rely on“ steht verope für qualitativ hochwertige Produkte, auf die sich unsere Kunden weltweit verlassen können. Die verope AG ist eine verlässliche Partnerin für Kunden, Mitarbeitende sowie Gesellschaft und Umwelt.

Powerful Partner

Starke Partner - das sind auch unsere Mitarbeitenden: Selbstständig, verantwortungsvoll und innovativ. Kreative Ideen werden begrüsst und berufliche wie auch persönliche Weiterentwicklung gefördert.

Deine Aufgaben

- Proaktive ganzheitliche Betreuung und kompetente Beratung der ausgewählten Schlüsselkunden und Abstimmung mit Schnittstellen
- Verantwortlich für die gesamte Auftragsabwicklung vom Bestelleingang bis zur Auslieferung und Fakturierung
- Erstellung von Offerten
- Verantwortlich für Bedarfsplanung und enge Abstimmung mit dem Supply Chain Manager
- Aktive Zusammenarbeit mit den Kollegen/innen im internationalen Verkauf

Dein Profil

- Höhere Fachschule Wirtschaft oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertriebsinnendienst mit internationaler Ausrichtung
- Sehr gute Deutsch- und Englisch- Kenntnisse
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office, in pro Alpha oder vergleichbaren ERP-Systemen
- Analytisches und lösungsorientiertes Arbeiten
- Durchsetzungsstärke und Belastbarkeit

Was Dich erwartet

- Junges innovatives Team
- Ein stetig wachsendes Unternehmen mit sehr guten Zukunftsperspektiven und kurzen Dienstwegen
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem internationalen Arbeitsumfeld
- Persönliche und berufliche Entwicklungsperspektiven und interessante Herausforderungen
- Büros an attraktivster Lage in der Zuger Altstadt, fast direkt am See und mit sehr guter Anbindung an das öffentliche Verkehrsnetz

Wenn Du Dich selbst als aufgeschlossene und positive Person beschreibst, Du eine vielseitige Position schätzt und dich in einem lebendigen internationalen Umfeld wohl fühlst, dann freuen wir uns Dir ins Gespräch zu kommen. Btw. bei Verope sind Vielfalt und Diversität sehr willkommen.

Sende uns deine Unterlagen (Lebenslauf, Diplome, Zeugnisse) mit deiner Gehaltsvorstellung an: jobs.internal.sales@verope.com. Wir verzichten auf das herkömmliche Motivationsschreiben.
verope AG, Personalabteilung, St. Antons Gasse 4a, CH-6300 Zug, Tel. +41 (0) 41 728 08 65