

# JOIN OUR TEAM!

Für die verope AG (Zug/CH) suchen wir nach Vereinbarung einen

## MITARBEITENDEN (W/M/D) VERTRIEBSINNENDIENST 80% – 100%

### Wer wir sind:

Die verope AG ist eine international tätige Firma, welche sich weltweit als eine der führenden Anbieter von Spezialdrahtseilen für die Maritime-, Bau-, Schwer- und Miningindustrie etabliert. Vom Hauptsitz in Zug/CH aus führt die verope AG eine Gruppe internationaler Tochtergesellschaften in Deutschland, USA, Brasilien, Singapur, China, und UAE.

### verope – rely on

Getreu dem Motto „rely on“ steht verope für qualitativ hochwertige Produkte, auf die sich unsere Kunden weltweit verlassen können. Die verope AG ist eine verlässliche Partnerin für Kunden, Mitarbeitende sowie Gesellschaft und Umwelt.

### Powerful Partner

Starke Partner - das sind auch unsere Mitarbeiter: Selbstständig, verantwortungsvoll und innovativ.

### Deine Aufgaben

- Proaktive gesamtheitliche Betreuung und kompetente Beratung der ausgewählten Schlüsselkunden und Abstimmung mit Schnittstellen
- Auftragsabwicklung vom Bestelleingang bis zur Auslieferung und Fakturierung
- Erstellen von Offerten
- Unterstützung bei der Bedarfsplanung und enge Abstimmung mit dem Supply Chain Manager
- Aktive Zusammenarbeit mit den Kollegen/innen im internationalen Verkauf
- Organisation von internationalen Transporten und Aufbereitung der Zoll- und Exportdokumente
- Kontinuierliche Überwachung der Liefertermine
- Kundenstammdatenpflege und Reklamationsbearbeitung
- Diverse administrative Tätigkeiten für das Daily Business

### Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder höhere Fachschule Wirtschaft, oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 4 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertriebsinnendienst mit internationaler Ausrichtung
- Gute Kenntnisse im Bereich Import- & Exportabwicklung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten und Herausforderungen zu lösen
- Flexibilität und Belastbarkeit
- Gute Kenntnisse in MS Office, in pro Alpha oder vergleichbaren ERP-Systemen von Vorteil

### Was Dich erwartet

- Dynamisches und proaktives Team
- Ein stetig wachsendes Unternehmen mit sehr guten Zukunftsperspektiven und kurzen Dienstwegen
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem internationalen Arbeitsumfeld
- Persönliche und berufliche Entwicklungsperspektiven und interessante Herausforderungen
- Büros an attraktiver Lage in der Zuger Altstadt mit sehr guter Anbindung an das öffentliche Verkehrsnetz.

Wenn Du Dich selbst als aufgeschlossene und positive Person beschreibst, Du eine vielseitige Position schätzt und dich in einem internationalen Umfeld wohl fühlst, dann freuen wir uns mit Dir ins Gespräch zu kommen.

**Sende uns gerne deine Unterlagen (Lebenslauf, Diplome, Zeugnisse) mit deiner Gehaltsvorstellung an: [jobs.internal.sales@verope.com](mailto:jobs.internal.sales@verope.com). Auf das herkömmliche Motivationsschreiben verzichten wir.**

**verope AG, Personalabteilung**, St. Antons Gasse 4a, CH-6300 Zug, Tel. +41 (0) 41 728 08 65